



Павел Попов Директор ИТ (CIO)

КОНТАКТЫ

+998951480206
+79255064560

popov@iofm.ru

КОМПЕТЕНЦИИ

- Разработка и внедрение ИТ-стратегии
- Управление программами и проектами (PMBook, Agile)
- ITIL
- Искусственный интеллект (AI)
- Управление затратами и инвестициями в ИТ
- Формирование и развитие команды
- Внедрение изменений
- Повышение качества клиентского сервиса
- Улучшение пользовательского опыта

ИНОСТРАННЫЕ ЯЗЫКИ

Английский — С1
Французский — А2

О СЕБЕ

За 25 лет опыта работы руководителем в сфере ИТ, ИБ, AI и развития бизнеса в ФинТехе и КиберТехе России и Средней Азии было реализовано более 150 проектов.

Обеспечиваю высокую операционную прибыль за счет уникальной экспертизы в балансировке между стоимостью и качеством решений, а также навыкам создавать команды, способные быстро решать сложные задачи, и быть для них вдохновляющим лидером в периоды быстрых изменений.

Ориентирован на создание значимых проектов, которые оставляют след в отрасли.

Решаю любые проблемы эффективно как на стратегическом, так и на операционном уровне.

ОПЫТ РАБОТЫ

АКБ «Туронбанк» - крупный государственный банк Узбекистана на активном этапе трансформации, численность персонала более 1500 человек

Chief Information Officer

2023 – 2026

Обязанности:

- Разработка и реализация комплексной ИТ- стратегии и стратегии кибербезопасности
- Создание AI направления и реализация проектов в данном направлении (речевая аналитика, AI во фрод мониторинге, создание ML моделей для скоринга, организация обучения сотрудников, внедрение AI-driven кодига и тд)
- Управление ИТ, КБ и AI Департаментами
- Управление бюджетом (планирование, бюджетирование и контроль) более \$25 млн в год
- Управление проектами по модернизации ИТ-инфраструктуры, включая требования по AI, а также информационной и кибербезопасности
- Внедрение и развитие систем управления проектами, интеграции, автоматизации разработки DevOps, DevSecOps, CI/CD.
- Организация закупок информационно-технического оборудования и программных продуктов
- Развитие команд: инициирование и контроль процесса найма, онбординга, оценки и обучения сотрудников
- Оптимизация и развитие процессов поддержки офисных пользователей

Основные достижения:

- Трансформировал ИТ и ИБ Департаменты за 4 месяца без потери качества оказания услуг и ключевых сотрудников
- Создал AI направление
- Создал единый ИТ-хаб, который координирует все ИТ-процессы
- Поднял на 30% выполнения SLA за счет запуска процессов Service-desk и Help-desk
- Запустил ряд крупных проектов, которые оптимизируют операционные затраты

ОБРАЗОВАНИЕ

МГУ им. М. В. Ломоносова.
Физический факультет – 2005г.

МГУПИ. Аспирантура – 2007г.

КУРСЫ И ТРЕНИНГИ

2024г. – Сколково. Сложные переговоры

2017г. – ВШЭ. Blockchain для бизнеса

2016г. – IT-Expert – Курсы по PMP, управлению проектами и ITIL Foundation

2014г. – ВШЭ – NLP в бизнесе

- Обновил ИБ инфраструктуру, внедрил SIEM, DLP и другие системы
- Обеспечил координацию проектов цифровой трансформации как внутри банка, так и с государственными органами, консультантами и ключевыми клиентами за счет создания ИТ комитета и центра управления инициативами, состоящих из 4х кросс-функциональных команд (60 человек)

- Привлек 25 ключевых IT-специалистов в условиях ограниченного бюджета

ООО «U-BSSYS» - ведущий ИТ интегратор в Средней Азии

Технический директор

2022 – 2026

Обязанности:

- Создание и реализация стратегии по увеличению доли рынка в нише
- Продвижение AI инициатив как на рынке, так и внутри команды
- Продвижение продуктов по речевым технологиям, ДБО и IT консалтинг в Узбекистане.
- Адаптация продуктов под рынок и законодательство Узбекистана.
- Управление командой производства, пресейл и продаж - 25 чел

Основные достижения:

- Вывел компанию в лидеры рынка по речевым технологиям за 6 мес.
- Принес компании дополнительные \$ 3 млн за год, что в 10 раз больше показателя предыдущего года.
- Внедрил 6 решений в банковском секторе и в секторе телеком, потенциальный эффект для клиентов в среднем - продажи выросли на 20%, затраты уменьшились на 30-40%.
- Создал независимые команды продаж и пресейла.
- Выстроил процессы взаимодействия Блок продаж → Заказчик → производство → RnD

ООО «ПСБ-Лаб» - дочка банка топ-5, созданный ИТ-интегратор для банка и внешнего рынка

Исполнительный директор

2021-2022

Обязанности:

- Выстраивание с нуля всех процессов компании
- Операционное управление компанией.
- Реализация крупных проектов в контуре банка
- Разработка и защита ИТ-Стратегии,
- Создание AI направления
- Создание ПО, постановка ПО в реестр Минцифры, вывод компании на внешний рынок, продажа доли банку.

Основные достижения:

- Создал с нуля команду системной интеграции полного цикла (на момент моего прихода в компании было 9 человек, на момент продажи доли банку 120 человек)
- Импортзамещены и поставлены в реестр минцифры системы BI,

кредитный конвейер, электронное досье.

- Выполнено более 10 проектов по импортозамещению стоимостью более 3 млрд рублей.
 - Запущены проекты по привлечению государственных субсидий на построение платформы для отечественной АБС.
-
- Разработаны материалы для гос. программ по трансформации промышленности.

Bell Integrator – один из крупнейших ИТ интеграторов в России

Директор по развитию бизнеса

2019-2021

Обязанности:

- Развитие цифровых сервисов у новых и существующих клиентов
- Построение микросервисных платформ
- Поиск новых локаций и команд в регионах для открытия филиалов
- Организация проектных команд для цифровизации бизнеса у клиентов
- Управление полным циклом разработки по своим клиентам.

Основные достижения:

- Привлек 2 новых клиента (банки топ-6) и увеличил выручку на 5 млрд рублей
- Собрал команду из 100+ человек для реализации контрактов

ООО «Бэнкс Софт Системс»

Business Development Director

2016-2019

Обязанности:

- Развитие и создание новых инновационных продуктов компании
- Развитие коробочных продуктов за счет привлеченных средств
- Организация допродаж внутри ключевых клиентов
- Курирование проектов развития и портфелей проектов по крупнейшим банкам от подбора команды до получения результатов.

Основные достижения:

- Реализовал более 50 проектов в банковском и околобанковском секторе
- Обеспечил уверенный ежегодный рост маржи по ключевым клиентам (личный портфель более 1 млрд рублей в год).

Крупнейшие ИТ интеграторы в РФ

Руководящие должности в сфере ИТ

1999-2016

Основные достижения:

Реализовано более сотни проектов, в том числе проекты федерального масштаба. Созданы с нуля или переосмыслены и трансформированы команды/архитектуры и подходы.
